

LES 7 FREINS QUI VOUS EMPÊCHENT DE PASSER À L'ACTION AVEC VOTRE PROJET

Pour tous les entrepreneurs épuisés qui n'arrivent pas à vendre leurs produits.



TROUVEZ DES SOLUTIONS ET PASSEZ ENFIN À L'ACTION !

Dans cet ebook, vous trouverez les 7 plus gros blocage que vous avez déjà rencontré dans votre vie d'entrepreneur ou que vous affronterez bientôt. J'espère que les pistes que je vais vous donner vous aideront à passer enfin à l'action et continuer à progresser dans votre projet.

Que vous soyez sur le point de vous lancer, ou que vous ayez déjà quelques années d'expérience en galère, vous avez été ou serez concernés par ces blocages que nous expérimentons tous. Construire notre nouvelle vie de liberté financière et géographique n'est pas toujours reposant mais c'est trop important pour nous autoriser à abandonner !

Rappelez vous, l'échec n'existe pas, uniquement l'abandon !



AVEZ-VOUS TROUVÉ LA SOLUTION MIRACLE POUR AVOIR UN BUSINESS PROSPÈRE ?

Selon chaque pub facebook ou chaque webinaire, chaque coach détient la solution unique qui fonctionnera pour vous et vous vous êtes parfois laissé tenter. Je ne vous blâme pas au contraire, nous avons tous besoin d'être rassuré et nous sentir guidé.

FREIN 2 : ÊTRE MAL COACHÉ

Tous les coachs ne sont pas de mauvaise foi et au fond, ils souhaitent sincèrement faire progresser les autres. D'après moi, le problème vient surtout de leurs promesses inadaptées aux cas particuliers que nous sommes tous... La vérité est que lancer notre business réussira si l'on travaille en alliant les bonnes techniques de marketing aux bons outils techniques et que l'on tient bon dans la durée.

**IL N'EXISTE PAS DE
SOLUTION TOUTE PRÊTE
POUR NOUS, IL NOUS FAUT
TRIER LES INFORMATIONS
QUE L'ON NOUS FOURNIT
POUR CRÉER NOTRE
PROPRE SOLUTION.**





FAIRE DES PAGES SUR INTERNET ? C'EST TROP DIFFICILE NON ?

Une autre difficulté que vous avez rencontré ou rencontrerez bien assez tôt, pour être crédible, il faut aussi être représenté par un support crédible : notre site internet. Quelque soit la façon dont vous souhaitez créer vos pages, vous pouvez vous heurter sur la partie "mise en application".

FREIN 3 : LA TECHNIQUE

En effet, fabriquer un site internet de nulle part pour pouvoir commencer à vendre son service n'est pas forcément simple. Il existe heureusement des outils pour les personnes ne voulant pas rentrer dans l'aspect technique car après tout ce n'est pas votre métier ! Ceux qui me connaissent savent que mon outil favori est LearnyBox et il permet de réaliser des supports professionnels pour partager votre marketing : des pages de ventes, de webinaires, d'inscription et j'en passe.

**LA TECHNIQUE SERA
BEAUCOUP MOINS
EFFRAYANTE QUAND ON
APPRENDRA À UTILISER
LES BONS OUTILS.**

J'AI PASSÉ DU TEMPS À CRÉER MON PRODUIT OU SERVICE ! MAIS JE N'ARRIVE PAS À TROUVER DE CLIENTS...

Evidemment, c'est le nerf de la guerre, sans client, on avance pas !

FREIN 4 : TROUVER SES CLIENTS

Là encore, pas de solutions miracles. Il faut tester, aller au devant des gens, accepter de se mettre en avant et de subir les échecs MAIS aussi les réussites. Plus on avance, plus les réussites seront nombreuses et cela résulte de l'expérience et l'apprentissage que vous aurez acquis !

**POUR COMPRENDRE OÙ ET
QUI SONT NOS CLIENTS,
RIEN N'EST PLUS EFFICACE
QUE L'EXPÉRIENCE ET LES
TESTS !**





ET SI ...? ET SI ...? ET SI QUOI ?

Lorsque vous vous lancez dans une nouvelle activité, vous vous sentez assaillis par le doute en permanence et cela est bien normal. Mais comment avancer lorsque l'on se sent paralysé ?

FREIN 5 : LES DOUTES

Il existe plusieurs façons de pouvoir dépasser nos appréhensions qui sont pour moi presque le frein le plus difficile à dépasser. Par exemple, nous pouvons construire un vrai plan d'action et s'y fier jusqu'à sa réalisation (arrêter en cours de route ne donnera aucun résultat). Nous pouvons aussi donner notre meilleur pour être sûr de ne pas pouvoir faire mieux. Mais surtout, nous devons accepter que les erreurs font partie du jeu !

Plus vous essayez (et échouez parfois) plus vous gagnerez d'expérience et d'aisance et de confiance en vous et votre vision !

LES ERREURS FONT PARTIE DE LA VIE, ALORS PRENONS LE PARTI DE NOUS LANCER COÛTE QUE COÛTE EN LAISSANT AU PLACARD LA PEUR DE SE TROMPER.

COMMENT CHOISIR PARMI TOUTES LES POSSIBILITÉS TECHNIQUES QUI S'OFFRENT À NOUS ?

J'ai compris que je ne devais plus avoir peur de la technique, j'aurai toujours des tutoriels ou encore mieux des personnes pour m'aider ! Mais au final de quoi ai-je réellement besoin ?

FREIN 6 : LES OUTILS

Quand on débute, il ne s'agit même plus de choisir entre plusieurs solutions mais de savoir même de quoi nous avons réellement besoin pour notre business : un autorépondeur ? une page de vente ? des CGQuoi ? Vous pouvez tenter de trouver vos réponses sur internet, mais l'aide humaine est ici très précieuse ! C'est exactement pour cela que j'ai créé mon défi 5 jours présentés à la fin de cet ebook. Encore une page avant de le découvrir !

**COMPRENDRE NOS
BESOINS EN TERME
D'OUTILS PEUT ÊTRE TRÈS
FASTIDIEUX ET L'AIDE DES
EXPERTS TRÈS UTILE !**





TOUT CELA EST TRÈS ENCOURAGEANT... MAIS JE ME SENS SANS MOTIVATION...

Devant toutes ces tâches à accomplir, toute cette confiance à acquérir, toutes ces choses auxquelles nous devons penser en permanence, il nous arrive de nous sentir essoufflé et à bout de force.

FREIN 7 : LE MANQUE DE SOUTIEN

De nouveau, c'est là que les autres interviennent, pour nous redonner de la force quand on en a plus, du soutien quand on se sent dans une impasse.

De plus, chacun a son expérience et son vécu, ajoutant au groupe des compétences que nous ne possédons pas tous. Mais aussi un regard extérieur enrichissant pour nous montrer nos erreurs quand nous sommes trop concernés pour les détecter seul.

**L'ENTRAIDE FAIT PARTIE
INTÉGRANTE DE LA VIE DES
ENTREPRENEURS CAR
N'AYANT PAS DE
COLLÈGUES, NOUS
CONSTRUISONS NOUS-
MÊMES NOTRE ÉQUIPE.**

JE REJOINS LE GROUPE

Pour terminer, la voie de l'entrepreneur est un long chemin semé d'embûches "techniques" certes. Mais cette voie révélera aussi des blocages personnels plus profonds. Vous en apprendrez toujours plus sur vous et pour le meilleur ou pour le pire, cet apprentissage ne s'arrêtera vraiment jamais !

PASSEZ ENFIN À L'ACTION DANS LES MEILLEURES CONDITIONS

J'espère que vous avez profité des quelques pistes que je donne pour aider à avancer sur nos blocages, mais une chose est sûre, tout seul on avance beaucoup moins vite que quand on est guidé.

DÉFI 5 JOURS : LES SECRETS POUR GARANTIR LA SURVIE DE TON ENTREPRISE

C'est pour cela que j'ai créé un défi 5 jours qui vous permettra d'obtenir votre plan d'action technique à mettre en place pour enfin avoir des clients durablement. Nous voulons tous tracer notre propre chemin par nous-même, mais le temps est aussi contre nous. Etre accompagné par des personnes ayant déjà rencontré les mêmes problèmes peut nous faire gagner un temps non négligeable et ce défi vous fera aller directement aux bonnes solutions.

**EVIDEMMENT CE DÉFI EST
TOTALEMENT GRATUIT ET
VOUS POURREZ ME POSER
TOUTES VOS QUESTIONS, IL
VOUS SUFFIT DE VOUS
INSCRIRE ICI !**

JE PASSE À L'ACTION

Je vous retrouve très vite dans le premier live !

